

CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

PROGRAMA DE FORMACIÓN COMPLEMENTARIA: COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS TEXTILES

CENTRO DE INDUSTRIA Y LA CONSTRUCCIÓN - REGIONAL TOLIMA

FECHA DE INICIO: 19 de julio de 2023

FECHA LÍMITE DE RECEPCIÓN DE ACTIVIDADES: 16 de agosto de 2023

FECHA DE CIERRE: 17 de agosto de 2023

UNIDAD TEMÁTICA	RESULTADO DE APRENDIZAJE	CONFERENCIAS WEB (DÍA – HORA)	EVIDENCIAS DE APRENDIZAJE	FECHAS DE ENTREGA	
				INICIAL (DD/MM/AAAA)	FINAL (DD/MM/AAAA)
Actividades Iniciales	N/A	N/A	Envío de la copia del “Documento de identidad”, según indicaciones, No Calificable .	19/07/2023	27/07/2023
			Realizar la "Actualización de datos del Aprendiz", según indicaciones, No Calificable .	19/07/2023	27/07/2023
			Prueba de “Sondeo de conocimientos previos”, No Calificable .	19/07/2023	27/07/2023
			Participación en el "Foro Social", No Calificable .	19/07/2023	27/07/2023
Unidad 1 Insumos y Productos textiles	Identificar los tipos de insumos y productos textiles de acuerdo con necesidades del mercado	24/07/2023 a las 10:00 AM*	U1 E1: Prueba de conocimiento: Insumo y Productos Textiles. Esta actividad es Calificable .	19/07/2023	27/07/2023
			U1 E2: Taller: Cuadro comparativo. Identificar los insumos y productos textiles que se comercializan en el mercado. Esta actividad es Calificable .	19/07/2023	27/07/2023
Unidad 2 Comercialización de productos textiles	Determinar los conceptos básicos de mercado y marketing requeridos para el adecuado diseño y consecuente implementación de estrategias destinadas a la comercialización de productos textiles	28/07/2023 a las 10:00 AM*	U2 E1: Taller: Diagrama de flujo. Definir el proceso productivo y comercial. Esta actividad es Calificable .	28/07/2023	09/08/2023
			U2 E2: Taller: Plan de comercialización. Elaborar plan de comercialización de productos textiles. Esta actividad es Calificable .	28/07/2023	09/08/2023
Unidad 3 Ventas	Enumerar métodos de ventas, para llegar a una buena comercialización acorde a las necesidades del mercado	10/08/2023 a las 10:00 AM*	U3 E1: Actividad interactiva: Identificar procesos de venta efectivos. Esta actividad es Calificable .	10/08/2023	16/08/2023
			U3 E2: Foro: Generar estrategia de ventas. Esta actividad es Calificable .	10/08/2023	16/08/2023
FECHA LÍMITE DE RECEPCIÓN DE ACTIVIDADES – 16/08/2023 HORA: 11:55 PM					
CIERRE ADMINSTRATIVO DEL CURSO – 17/08/2023					
CRITERIO DE EVALUACIÓN: A= Aprobado D= No Aprobado					
*Horario sujeto a variación, siempre que se dé un cambio a la programación el instructor comunicará oportunamente a través de anuncios y/o correos electrónicos.					

